Conseiller principal ou conseillère principale, Entreprises

Référence	R2613776
Lieux	Toronto
Province	Ontario
Publication	10 novembre 2026
Statut	Permanent · Temps plein
Mode de travail	Hybride
Fin d’affichage	2 décembre 2026
Famille d’emplois	Services aux membres et clients - vente

Le poste

En tant que conseiller principal auprès des entreprises, vous contribuez à la gestion, à la prospection, à la sollicitation, au développement et au maintien de la relation d'affaires avec les membres et les clients. Vous participez à la vente de produits et services entrepris par différents canaux de distribution qui répondent aux besoins des membres et de la clientèle selon les stratégies et les pratiques actuelles. Vous assumez un rôle de leadership auprès des clients et des intervenants dans les projets, les mandats et les activités de développement liés aux ventes et aux services aux membres et aux clients dans votre domaine, dont la portée et l'impact sont importants pour l'organisation et dont la portée peut être au niveau de plusieurs secteurs d'activité. Votre esprit stratégique est utilisé pour augmenter le développement et la rentabilité de l'entreprise tout en assurant le maintien et la satisfaction des clients et des intervenants. Votre capacité à créer des réseaux et à contrôler les relations interpersonnelles vous permet de développer et de maintenir des partenariats d'affaires avec une grande clientèle aux besoins divers et complexes. Les dossiers sont de nature stratégique et complexe et nécessitent une connaissance approfondie et approfondie des ventes et des services aux membres et aux clients. Vous analysez les problèmes avec un niveau élevé de complexité et développez et implémentez des solutions personnalisées adaptées aux besoins du client. Vous agissez en tant que spécialiste et en contact avec votre unité et avec les membres et les clients et représentez votre unité aux forums. Vous participez à la représentation et à l'engagement de l'entreprise dans les accords clients à grande échelle.

Responsabilités

- Évaluer et saisir les possibilités de développement des entreprises et de partenariat pour accroître le développement des entreprises et la rentabilité.
- Conseiller et soutenir les membres et les clients ainsi que les parties concernées dans le positionnement, la planification, le développement, la mise en œuvre et le suivi des différents mandats stratégiques sous votre responsabilité.
- Assurer le développement, le maintien et la satisfaction des membres et des clients ainsi que des intervenants. Élaborer différentes stratégies et tactiques pour assurer le maintien en poste.
- Effectuez une veille au niveau du marché pour comprendre et anticiper les tendances dans votre domaine spécialisé et faire des recommandations appropriées.

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Profil recherché

- Baccalauréat ou maîtrise en discipline.
- Un minimum de deux à trois ans d'expérience pertinente.
- Une autre combinaison pertinente d’études et d’expérience peut également être considérée.
- Titres professionnels de CFA, CPA ou CAIA.
- Maîtriser l'anglais avancé en raison de la nature des tâches, des outils de travail ou des interactions avec les partenaires ou membres anglophones et les clients.
- Forte capacité de communication, tant orale qu'écrite.

Accueillir les différences, apprendre avec souplesse, privilégier les besoins de la clientèle, agir avec initiative, entretenir de bonnes relations et chercher à atteindre les résultats attendus.

Avantages

- Rémunération concurrentielle avec prime versée annuellement.
- Fourchette de rémunération : 88 008 $ - 129 080 $ par année (Toronto centre-ville)
- Dès la première année, 4 semaines de vacances à prendre avec souplesse.
- Un régime à prestations déterminées procure un revenu stable et prévisible pendant la retraite.
- Couverture d’assurance collective avec accès à la télémédecine.
- Frais admissibles remboursés pour la santé, le bien-être et le matériel de travail à distance.

Les conditions d’admissibilité déterminent les avantages offerts.

Conditions

Les dispositions syndicales s’appliquent selon l’admissibilité.

Ce poste est à pourvoir.

Desjardins utilise des outils intégrant des fonctions d'intelligence artificielle pour trier ou évaluer les demandes dans le cadre du processus de recrutement de ce poste.

Équité et accessibilité

Desjardins veut offrir un milieu de travail inclusif où chaque personne est reconnue et valorisée. L’employeur pratique la tolérance zéro envers toute discrimination et souhaite que les équipes représentent la diversité de ses membres, de sa clientèle et des collectivités desservies.

Les personnes qui ont besoin d’adaptations pour le recrutement ou pour le poste peuvent en aviser Desjardins. Des mesures peuvent être demandées à toutes les étapes du recrutement.

Pour postuler, recherchez la réquisition R2613776 dans le portail Carrières de Desjardins.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™