Conseiller principal ou conseillère principale, Développement d’affaires international

Référence	R2613795
Lieux	Montréal, Lévis
Province	Québec
Publication	12 novembre 2026
Statut	Permanent · Temps plein
Mode de travail	Hybride
Fin d’affichage	26 novembre 2026
Famille d’emplois	Services aux membres et clients - vente

Le poste

En tant que conseiller principal en développement du commerce international, vous contribuez activement à la croissance de Desjardins en développant de nouveaux marchés, des partenariats stratégiques et des corridors d'acquisition internationaux, en particulier pour les futurs nouveaux arrivants, les travailleurs étrangers et les étudiants étrangers. Vous jouez un rôle stratégique dans l'identification, l'évaluation et la prestation des débouchés commerciaux sur les marchés prioritaires. Vous combinez une vision stratégique, un sens commercial développé, une forte orientation client et de solides capacités analytiques pour transformer les possibilités de développement en résultats d'acquisition tangibles et mesurables. Vous agissez en tant que personne ressource de référence dans le développement des affaires internationales, exercez un leadership d'influence auprès des partenaires et des décideurs, et mobilisez des compétences internes et externes pour assurer la mise en oeuvre de stratégies d'acquisition. Votre capacité d'évoluer dans des environnements complexes et interculturels, d'établir des relations durables et de mesurer l'impact des initiatives contribue au positionnement et à la croissance de Desjardins dans des marchés ciblés.

Responsabilités

- Analyser le potentiel des marchés internationaux afin d'identifier les meilleures opportunités commerciales et de déployer des stratégies de développement adaptées à des clients et territoires ciblés.
- Identifier, développer et négocier des partenariats stratégiques pour générer des occasions d'affaires durables et obtenir des résultats dans l'acquisition de clients prioritaires.
- Comprendre et anticiper les nouveaux arrivants, les travailleurs étrangers et les étudiants internationaux, et contribuer au développement de solutions, de voies d'acquisition et de mécanismes de référence qui favorisent une expérience client intégrée et adaptée.
- Développer les occasions d'affaires et accroître la portée de Desjardins sur les marchés internationaux en collaboration avec des partenaires stratégiques, tout en coordonnant les initiatives de développement et les missions conformes aux priorités d'affaires.
- Mobiliser les équipes, les partenaires et l'expertise Desjardins autour d'objectifs communs pour favoriser la collaboration et la mise en oeuvre d'initiatives stratégiques complexes.
- Veiller à la surveillance stratégique des marchés internationaux afin d'identifier les tendances, les possibilités d'affaires et les risques, puis formuler des recommandations pour orienter les décisions et les stratégies de développement des marchés.
- Élaborer et surveiller des indicateurs de rendement afin d'évaluer la rentabilité, le potentiel opérationnel et l'impact opérationnel des initiatives, puis recommander les ajustements nécessaires pour maximiser les résultats.

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Profil recherché

- Baccalauréat en administration des affaires, commerce international, économie, relations internationales ou dans une discipline appropriée.
- Expérience requise : au moins huit ans d’expérience pertinente, notamment en développement des affaires, en développement de marchés et en gestion de partenariats stratégiques.
- Une autre combinaison pertinente d’études et d’expérience peut également être considérée.
- Expérience importante dans l ' élaboration et le déploiement de stratégies de développement du commerce, idéalement dans un contexte international.
- Fortes compétences en communication en français et en anglais, tant orale qu'écrite en raison de la nature des tâches, des outils de travail ou des interactions avec les partenaires ou les membres et les clients.
- Maîtrise professionnelle d'une troisième langue pertinente pour les marchés internationaux ciblés.
- Expertise dans la définition, le suivi et l'interprétation des indicateurs de rendement, y compris les résultats intermédiaires et les avantages commerciaux à plus long terme.
- Expertise en développement des entreprises, négociation et développement de partenariats stratégiques.
- Compétences en relations et en communication, avec une forte capacité de comprendre les besoins des clients et d'établir des relations de confiance.
- Connaissance du secteur financier, des écosystèmes économiques et des questions liées à la mobilité internationale et à l'immigration.

Respecter les différences, apprendre avec souplesse et bâtir un réseau. Faire preuve d’initiative et de jugement stratégique, répondre aux besoins de la clientèle et entretenir de bonnes relations interpersonnelles.

Avantages

- Rémunération concurrentielle avec prime versée annuellement.
- Dès la première année, 4 semaines de vacances à prendre avec souplesse.
- Un régime à prestations déterminées procure un revenu stable et prévisible pendant la retraite.
- Couverture d’assurance collective avec accès à la télémédecine.
- Frais admissibles remboursés pour la santé, le bien-être et le matériel de travail à distance.

Les conditions d’admissibilité déterminent les avantages offerts.

Conditions

Les dispositions syndicales s’appliquent selon l’admissibilité.

Équité et accessibilité

Desjardins veut offrir un milieu de travail inclusif où chaque personne est reconnue et valorisée. L’employeur pratique la tolérance zéro envers toute discrimination et souhaite que les équipes représentent la diversité de ses membres, de sa clientèle et des collectivités desservies.

Les personnes qui ont besoin d’adaptations pour le recrutement ou pour le poste peuvent en aviser Desjardins. Des mesures peuvent être demandées à toutes les étapes du recrutement.

Pour postuler, recherchez la réquisition R2613795 dans le portail Carrières de Desjardins.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™