Directeur ou directrice de comptes, Marché agricole

Référence	R2614074
Lieux	Montréal, Trois-Rivières
Province	Québec
Publication	23 novembre 2026
Statut	Permanent · Temps plein
Mode de travail	Télétravail
Fin d'affichage	7 décembre 2026
Famille d'emplois	Services aux membres et clients - vente

Le poste

En tant que gestionnaire de compte, Marché agricole, vous contribuez à la gestion, à la prospection, à la sollicitation, au développement et au maintien de la relation d'affaires avec les membres et les clients. Vous participez à la vente de produits et services entrepris par différents canaux de distribution qui répondent aux besoins des membres et des clients selon les stratégies et les pratiques actuelles. Votre rôle est de développer et de maintenir des relations d'affaires avec une clientèle composée principalement de membres et de clients, d'entreprises, d'agriculture et d'agroalimentaire, d'associations ou de groupements, afin d'assurer une utilisation et une satisfaction optimales des produits et services offerts. En vous appuyant sur votre capacité de cibler les résultats, vous participez activement à la réalisation des objectifs de vente et de développement des entreprises. Vous êtes responsable des comptes représentant un potentiel de développement moyen pour votre secteur. Vous intervenez auprès d'un client ayant des besoins particuliers où l'importance d'une communication efficace et d'une compréhension claire des besoins exprimés est primordiale. Vous êtes consultant et accompagnateur auprès des membres et des clients du centre d'affaires en ligne. Vous représentez l'entreprise par le biais d'accords avec les clients et avez la possibilité d'établir et de négocier des modalités pour les produits et services conformément aux normes et procédures existantes. La maîtrise des relations interpersonnelles devient une compétence essentielle.

Responsabilités

- Participer à la détermination des objectifs de vente et à l'élaboration des plans d'action du plan d'affaires. Développer les moyens appropriés pour atteindre les objectifs.
- Engager, développer et maintenir une relation d'affaires personnalisée avec les clients pour promouvoir la gamme de produits et services offerts.
- Cibler et analyser les besoins des membres et de la clientèle, élaborer des solutions appropriées, préparer des offres de services intégrés dans une perspective d'équilibre entre la satisfaction des membres et celle des clients, la rentabilité et le niveau de risque et négocier les conditions applicables.
- Surveillance au niveau du marché pour cibler les possibilités de développement des entreprises.
- Participer activement aux activités de relations publiques et assurer une présence dans le milieu des affaires.

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Profil recherché

- Baccalauréat dans une discipline appropriée.
- Expérience requise : au moins une année d’expérience pertinente.
- Une autre combinaison pertinente d’études et d’expérience peut également être considérée.
- Le poste exige le français.

Communiquez efficacement, Master relations interpersonnelles, But pour les résultats.

Avantages

- Rémunération concurrentielle avec prime versée annuellement.
- Dès la première année, 4 semaines de vacances à prendre avec souplesse.
- Un régime à prestations déterminées procure un revenu stable et prévisible pendant la retraite.
- Couverture d’assurance collective avec accès à la télémédecine.
- Frais admissibles remboursés pour la santé, le bien-être et le matériel de travail à distance.

Les conditions d’admissibilité déterminent les avantages offerts.

Conditions

Les dispositions syndicales s’appliquent selon l’admissibilité.

Équité et accessibilité

Desjardins veut offrir un milieu de travail inclusif où chaque personne est reconnue et valorisée. L’employeur pratique la tolérance zéro envers toute discrimination et souhaite que les équipes représentent la diversité de ses membres, de sa clientèle et des collectivités desservies.

Les personnes qui ont besoin d’adaptations pour le recrutement ou pour le poste peuvent en aviser Desjardins. Des mesures peuvent être demandées à toutes les étapes du recrutement.

Pour postuler, recherchez la réquisition R2614074 dans le portail Carrières de Desjardins.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™