Directeur ou directrice, Gestion de portefeuille, Comptes nationaux

Référence	R2614261
Lieux	Montréal
Province	Québec
Publication	26 novembre 2026
Statut	Permanent · Temps plein
Mode de travail	Hybride
Fin d'affichage	10 décembre 2026
Famille d'emplois	Services aux membres et clients - vente

Le poste

À titre de directeur, Gestion de portefeuille, Comptes nationaux, vous contribuez à la gestion, au développement et au maintien de la relation d'affaires avec les membres et les clients. L'équipe des Comptes nationaux s'occupe des membres de Desjardins qui ont un chiffre d'affaires de ±50 à ±500-750 millions de dollars et qui ont un besoin de financement de ±30 à ±120 millions de dollars. Ces financements sont effectués par le biais de financements bilatéraux, de négociations de clubs ou de regroupements bancaires. Vous êtes responsable de la participation à l'assemblage financier des nouvelles opérations, des révisions financières, du suivi des engagements et du suivi des crédits d'exploitation. Votre rôle est d'analyser les dossiers de financement très complexes, y compris les fusions et acquisitions. Vous élaborez une recommandation décrivant les conditions de financement, de surveillance et de garanties requises dans un environnement de gestion sain et prudent, en étroite collaboration avec le directeur principal, Comptes nationaux, responsable de ces dossiers. En vous appuyant sur votre capacité d'obtenir des résultats, vous participez activement à la réalisation des objectifs de vente et de développement de votre unité. Vous êtes responsable des comptes représentant un potentiel de développement important pour votre secteur ou votre organisation. Vous êtes associé à un client ayant des besoins divers et complexes, où l'importance d'une communication efficace et d'une compréhension claire des besoins exprimés est primordiale. La nature des dossiers et de vos interventions a un niveau élevé de complexité et nécessite des connaissances approfondies et approfondies dans votre domaine, ainsi qu'une compréhension complète et détaillée de l'organisation. Vous assumez un rôle de leader et agissez comme un spécialiste et des contacts avec les clients et les intervenants. Vous représentez et engagez l'entreprise dans des accords à grande échelle avec les clients et avez une latitude et une opportunité très fréquentes d'établir et de négocier des modalités pour les produits et services. La maîtrise des relations interpersonnelles devient une compétence essentielle.

Responsabilités

- Participer à la détermination des objectifs de vente et à l'élaboration des plans d'action du plan d'affaires. Développer les moyens appropriés pour atteindre les objectifs.
- Engager, développer et maintenir une relation d'affaires personnalisée avec les clients pour promouvoir la gamme de produits et services offerts.
- Cibler et analyser les besoins des membres et de la clientèle, élaborer des solutions appropriées, préparer des offres de services intégrés dans une perspective d'équilibre entre la satisfaction des membres et celle des clients, la rentabilité et le niveau de risque et négocier les conditions applicables.
- Effectuer une veille du marché pour cibler les possibilités de développement des entreprises.
- Participer activement aux activités de relations publiques et assurer une présence dans le milieu des affaires.
- Analyser les demandes, modéliser et analyser les résultats financiers et les projections afin de formuler des recommandations appropriées aux divers niveaux décisionnels de Desjardins (crédit).
- Maintenir un portefeuille à jour en termes d'examen financier annuel.

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Profil recherché

- Baccalauréat en comptabilité ou finance.
- Expérience requise : au moins six ans d’expérience en financement aux entreprises à titre d’analyste ou de directeur de comptes.
- Une autre combinaison pertinente d’études et d’expérience peut également être considérée.
- Le poste exige le français.
- Expertise en analyse financière.
- Gestion de l'identification et de l'atténuation des risques dans les dossiers de financement.
- Connaissance du financement des produits et services (lignes de crédit, financement par actifs, prêts à terme, prêts en cash-flow, subordination des prêts, capital-risque).
- Connaissance des aspects juridiques liés au financement des entreprises.
- Connaissance des logiciels Excel et Moodys.
- Disponibilité pour les voyages occasionnels, lors des réunions de clients.

Communiquez efficacement, Master relations interpersonnelles, But pour les résultats.

Avantages

- Rémunération concurrentielle avec prime versée annuellement.
- Dès la première année, 4 semaines de vacances à prendre avec souplesse.
- Un régime à prestations déterminées procure un revenu stable et prévisible pendant la retraite.
- Couverture d’assurance collective avec accès à la télémédecine.
- Frais admissibles remboursés pour la santé, le bien-être et le matériel de travail à distance.

Les conditions d’admissibilité déterminent les avantages offerts.

Conditions

Les dispositions syndicales s’appliquent selon l’admissibilité.

Équité et accessibilité

Desjardins veut offrir un milieu de travail inclusif où chaque personne est reconnue et valorisée. L’employeur pratique la tolérance zéro envers toute discrimination et souhaite que les équipes représentent la diversité de ses membres, de sa clientèle et des collectivités desservies.

Les personnes qui ont besoin d’adaptations pour le recrutement ou pour le poste peuvent en aviser Desjardins. Des mesures peuvent être demandées à toutes les étapes du recrutement.

Pour postuler, recherchez la réquisition R2614261 dans le portail Carrières de Desjardins.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

© 1996-2026 Fédération des caisses Desjardins du Québec. Tous droits réservés - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™