GARDAWORLD
Careers

Directeur Général, Développement Corporatif

Référence	1436301400
Lieux de travail	Montréal (Québec, Canada)
Publication	31 octobre 2026

À propos de GardaWorld

Fondée en 1995 avec un capital initial de 25 000 $, GardaWorld Security Corporation (GardaWorld) est une organisation entrepreneuriale qui développe des champions mondiaux en matière de services de sécurité, de technologies de sécurité alimentées par l'IA, de gestion intégrée des risques et de solutions d'automatisation de la gestion de la trésorerie. GardaWorld, dont le siège mondial est à Montréal, compte plus de 132 000 professionnels hautement qualifiés et sert des entreprises, des gouvernements et des organismes d'aide humanitaire de Fortune 500 dans 45 pays.

Contribuer au prochain chapitre de croissance d'un champion du monde.

GardaWorld cherche un chef de file expérimenté dans les fusions et acquisitions pour définir et déployer une stratégie de développement des entreprises à fort impact, tant au Canada qu'à l'étranger. C'est une occasion unique de travailler directement avec la haute direction, de diriger une équipe spécialisée et de contribuer à la croissance stratégique d'une organisation mondiale et entrepreneuriale.

Votre mandat

Sous l'autorité de Jean-Michel Filiatrault, vice-président principal, Développement des entreprises, vous dirigerez toutes les activités de fusion et acquisitions de GardaWorld, y compris la négociation et l'exécution d'environ 5 à 15 transactions locales et internationales par an, ainsi que les activités de financement connexes. Vous utiliserez votre jugement stratégique, votre rigueur transactionnelle et votre responsabilité pour faire progresser les occasions, de l'évaluation initiale à la fermeture, l'intégration et la création de valeur.

Ce que vous dirigerez à titre de Directeur Général, Développement Corporatif

- Définir et faire progresser la stratégie de fusion et de fusion en fonction des priorités opérationnelles et de la création de valeur à long terme pour les actionnaires.
- Créer un pipeline de haute qualité en identifiant, en évaluant et en priorisant les acquisitions, les cessions et les investissements stratégiques.
- Diriger, développer et développer une équipe de 6 à 9 professionnels, des niveaux d'analystes et d'associés aux niveaux de cadre et de vice-président, y compris le recrutement et l'intégration de talents exceptionnels.
- Suivre l'évolution des marchés, des cadres de concurrence et de réglementation pertinents pour éclairer les choix politiques.
- Superviser les modèles financiers, les évaluations et les dossiers d'investissement qui appuient des décisions rigoureuses et opportunes.
- Effectuer une vérification opportune des composantes financières, juridiques, financières, opérationnelles et commerciales, avec la participation d'équipes internes et de conseillers externes.
- Structurer et négocier les modalités des transactions, y compris les lettres d'intention, les accords d'achat et la documentation finale.
- Établir des relations de confiance avec les banques d'investissement, les courtiers, les sociétés de capitaux privés, les fondateurs, les cadres supérieurs et les intervenants de l'industrie pour renforcer le pipeline transactionnel.
- Collaborer avec les dirigeants des unités d'affaires pour planifier l'intégration post-acquisition et de concrétiser la valeur et les synergies attendues.
- Préparer des documents clairs, structurés et axés sur les décisions à l'intention du Conseil d'administration et du Comité exécutif.

© GardaWorld 2021 - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Ce qui distingue un Directeur Général, Développement Corporatif

- Plus de 15 ans d'expérience dans le domaine des banques d'investissement, des capitaux propres ou des services de conseil ou de développement d'entreprises, avec une vaste expertise en fusions et acquisitions, vérification diligente, conseils transactionnels, négociation et évaluation d'entreprises.
- Une feuille de route démontrant votre capacité à mener et à conclure des transactions complexes, de l'initialisation à l'exécution.
- Compétences avancées en modélisation, évaluation et analyse financière, associées à un jugement d'entreprise solide.
- Compétences de haut niveau en communication avec les cadres supérieurs, gestion des parties prenantes et négociation.
- La crédibilité et la présence nécessaires pour interagir avec les fondateurs, les dirigeants, les cadres supérieurs, les conseillers transactionnels et les principaux acteurs du marché des fusions et acquisitions.
- Un esprit d'entreprise, axé sur les résultats et la création de valeur, et la capacité de décider et d'agir dans un environnement rapide et exigeant.
- Une grande facilité d'ambiguïté et la capacité de naviguer entre la stratégie, les discussions transactionnelles et les questions de négociation en assumant l'entière responsabilité des dossiers.
- La disponibilité requise pour voyager au Canada et à l’international.
- Maîtrise du français et de l'anglais, à la fois orale et écrite.

Mettez votre jugement, votre ambition et votre leadership transactionnel au service de GardaWorld.

Si des transactions complexes, un accès direct aux décideurs et la possibilité de construire une valeur durable vous motivent, nous vous invitons à découvrir ce mandat.

Montréal (Ville Saint-Laurent) | Date de début : automne 2026

Sur le portail canadien de GardaWorld, recherchez la référence 1436301400.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

© GardaWorld 2021 - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™