GARDAWORLD
Careers

Coordonnateur(rice) aux ventes

Référence	1443526700
Lieux de travail	Montréal (Québec, Canada)
Publication	24 novembre 2026

Le poste

Prêt à faire partie de la grande famille GardaWorld ?

GardaWorld, une entreprise à la culture entrepreneuriale, recherche une personne dynamique qui est prête à relever des défis dans un environnement en constante évolution.

Nous sommes actuellement à la recherche d'un coordonnateur des ventes pour rejoindre notre équipe à Montréal.

Sous la responsabilité du chef du développement des affaires, vous jouerez un rôle clé dans la réalisation de nos objectifs de croissance et de la réussite du Ministère en appuyant les activités de vente et en veillant à ce que nous offrons un service de haute qualité et un suivi à nos clients actuels et futurs.

Vos Responsabilités

- Aider le service des ventes à accomplir diverses tâches et fournir un soutien administratif aux directeurs;
- Préparer divers rapports et analyses pour le service des ventes;
- Répondre et coordonner les demandes de notre site Web et gérer les appels entrants au service des ventes;
- Participer à l'élaboration, la révision et l'envoi des offres de services
- Fournir un service à la clientèle à nos clients futurs et/ou potentiels
- Mettre à jour les dossiers clients et les informations dans CRM
- Participer activement à l'amélioration continue des processus des services de vente;
- Autres tâches connexes et inhérentes au poste.

Exigences

- 2 à 5 ans d'expérience pertinente dans le domaine des ventes et/ou du service à la clientèle (essentiel)
- Maitrise du français et de l’anglais oral et écrit (essentiel)
- Maîtrise de la suite Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook);
- esprit analytique, bonne organisation et attention aux détails;
- Bonnes compétences en communication;
- Excellentes compétences en gestion du temps et des priorités;
- Attitude positive et esprit d'équipe

Pourquoi choisir GardaWorld ?

- Rémunération compétitive, alignée sur votre expérience et les pratiques du marché ;
- Flexibilité et équilibre: méthodes de travail hybrides pour concilier vie pro et vie perso;
- Avantages complets : assurance collective, rabais corporatifs, et plus encore.
- Un environnement stimulant : collègues passionnés, ambiance collaborative.
- Bien-être tous les jours : cafétéria abordable, salle de gym sur place avec cours divers (HIIT, yoga), parking gratuit.
- Croissance et apprentissage : des projets qui vous feront évoluer.

INTQC

Sur le portail canadien de GardaWorld, recherchez la référence 1443526700.

© GardaWorld 2021 - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com