Directeur, Solutions de financement - Groupe immobilier

Banque Nationale

Vancouver (Colombie-Britannique), Canada

Permanent · Temps plein · Hybride · Professionnel sénior

Publié le 25 septembre 2026 · Poste 35828

Domaines · Conseils et services aux entreprises

Langues · Anglais

Une carrière en tant que Responsable de solutions de financement immobilier chez Commercial Bank vous permet de travailler en étroite collaboration avec les gestionnaires de comptes et plusieurs partenaires internes et externes en tant qu'expert en crédit et en financement immobilier. Vous contribuez directement au succès de vos collègues et de vos clients grâce à votre expertise en financement immobilier commercial et à votre compréhension du marché immobilier.

Responsabilités du poste

- Structurer et recommander des solutions de financement adaptées aux besoins des clients immobiliers tout en assurant une saine gestion des risques.
- Effectuer des analyses financières et de crédit approfondies pour les propriétés génératrices de revenus, les projets de développement, les portefeuilles de construction et immobiliers.
- Travailler en étroite collaboration avec les gestionnaires de comptes et les partenaires internes pour identifier les opportunités commerciales et soutenir la croissance de la clientèle.
- Négocier les conditions de crédit avec Credit Risk Management et présenter des recommandations fortes alignées sur l'appétit pour le risque de la Banque.
- Agir en tant qu'expert en financement immobilier en suivant l'évolution du marché, en identifiant les risques du secteur et en contribuant au développement des connaissances de l'équipe.

Équipe de travail

Chez Commercial Bank, vous faites partie d'une équipe spécialisée dans les investisseurs immobiliers, les promoteurs, les propriétaires et les exploitants de propriétés commerciales. Vous travaillez en collaboration avec un large réseau d'experts en financement, gestion des risques, trésorerie et solutions spécialisées pour offrir des solutions adaptées aux besoins du client.

Relevant du vice-président, Financement immobilier, vous ferez partie de l'équipe de Vancouver Real Estate et vous soutiendrez une clientèle diversifiée d'investisseurs, de promoteurs et de propriétaires immobiliers de la Colombie-Britannique. Basé à Vancouver, vous travaillerez en étroite collaboration avec les gestionnaires de comptes et les partenaires de l'industrie pour aider à développer des affaires et à mettre en œuvre des solutions de financement adaptées aux besoins des clients. Des visites occasionnelles dans la région peuvent être nécessaires pour les réunions d'invités, les visites de propriété et les activités d'équipe.

Nos formations en formation continue, combinées à l'expertise de collègues spécialisés en immobilier, contribueront à votre développement professionnel.

Exigences

- Baccalauréat dans un domaine connexe et 6 ans d’expérience pertinente, OU maîtrise dans un domaine connexe, et 4 ans d’expérience utile OU diplôme de premier cycle du Programme universitaire de la Banque Nationale et 8 ans d’expérience appropriée.
- Expérience en financement immobilier commercial.
- Expérience dans l’analyse des états financiers, des revenus locatifs, des états d’exploitation immobiliers ainsi que des projets de développement ou de construction.
- Bonne connaissance des marchés immobiliers et des structures de financement commercial.
- Expérience en négociation.
- Excellentes compétences interpersonnelles et de communication, et une capacité à collaborer efficacement et à faire des recommandations solides.

Compétences mentionnées

Communication · Diversité et inclusion · Orienté résultats · Intelligence émotionnelle · Travail en équipe · Responsabilité · Axé sur le client · Empathie · Initiative · Agilité d'apprentissage · Résilience · Humilité

Rémunération et avantages

La Banque offre une rémunération concurrentielle et des avantages modulables dès l’embauche pour le bien-être du personnel et de sa famille.

- Programme de santé et de mieux-être avec plusieurs options.
- Assurance collective à options modulables.
- Régime de retraite avantageux.
- Programme d’achat d’actions.
- Programme de soutien au personnel et à ses proches.
- Conditions préférentielles sur les services bancaires.
- Possibilité de participer à des projets communautaires.
- Accès à un service de télémédecine.
- Accès à une clinique virtuelle pour améliorer le sommeil.

La Banque adapte ses avantages aux tendances et à l’évolution des besoins du personnel et de ses proches.

Le personnel travaille dans un milieu dynamique avec des outils de collaboration modernes. La Banque accorde de l’importance à ses idées et favorise les échanges et la rétroaction en continu, notamment par les sondages et ses programmes.

Culture et valeurs de la Banque

La Banque Nationale présente sa culture comme humaine, entreprenante et audacieuse, axée sur les personnes et sur un effet positif dans leur vie. Elle s’appuie sur trois valeurs, la complicité, l’agilité et le pouvoir d’agir. Elle place l’inclusion au cœur de ses engagements et cherche à offrir un milieu accessible et sans obstacle à son personnel dans la mesure du possible.

La Banque propose des mesures d’accessibilité pendant le recrutement dans la mesure de ses moyens. Les personnes qui ont besoin d’un accommodement peuvent en parler dès le premier contact. Elle accueille les candidatures de tous les horizons et souhaite connaître la contribution que chaque personne peut apporter.

La Banque invite les personnes intéressées à soumettre leur candidature.

Développement professionnel

La Banque offre plusieurs façons de progresser dans sa carrière, notamment l’apprentissage en situation de travail, la formation, le codéveloppement, le jumelage, l’accompagnement professionnel, le mentorat, les journées carrières internes et les échanges avec les dirigeants.

Milieu inclusif et diversité

La Banque valorise les particularités visibles et invisibles de chaque personne. Elle accueille les candidatures de tous les horizons et invite les candidats à présenter ce qu’ils peuvent apporter à l’équipe.