Banquier privé

Banque Nationale

Montréal (Québec), Canada

Permanent · Temps plein · Hybride · Professionnel sénior

Publié le 10 novembre 2026 · Poste 36790

Domaines · Conseils et services aux entreprises

Langues · Français, Anglais

Une carrière de banquier privé à la Banque Nationale consiste à agir comme partenaire privilégié auprès d'une clientèle fortunée en l'accompagnant dans tous ses besoins bancaires et financiers.

Grâce à votre expertise, votre approche de conseil et votre capacité à développer des relations de confiance à long terme, vous offrez des solutions personnalisées qui répondent aux besoins financiers, personnels et professionnels de votre clientèle. Vous travaillez en étroite collaboration avec les différents spécialistes de la Banque pour offrir une expérience client unique et intégrée.

La Banque Nationale offre une vaste gamme de services financiers aux particuliers, aux entreprises et aux gouvernements partout au Canada.

Responsabilités du poste

- Développer et gérer un portefeuille de clients fortunés en établissant des relations de confiance à long terme.
- Accompagner les clients dans l'analyse de leurs besoins bancaires et financiers et proposer des solutions adaptées à leur situation.
- Fournir des conseils et des solutions dans les domaines du crédit, du financement résidentiel et des services bancaires courants.
- Développez activement votre portefeuille en identifiant de nouvelles opportunités commerciales et en promouvant l'offre de 1859 Private Management dans votre réseau.
- Travailler avec les spécialistes de la Banque et les partenaires de gestion de patrimoine pour fournir une approche intégrée pour répondre à tous les besoins financiers des clients.
- Assurer une gestion rigoureuse de votre portefeuille et offrir une expérience client personnalisée, cohérente et de grande valeur.
- Assurer la conformité aux politiques, aux exigences réglementaires, à la conformité et aux pratiques de gestion des risques.

Équipe de travail

Dans le secteur des affaires et de la gestion privée 1859, vous faites partie d'une équipe de professionnels qui soutiennent une clientèle fortunée dans l'atteinte de ses objectifs financiers.

Basé à Montréal, vous agissez à titre de partenaire privilégié de vos clients et travaillez en étroite collaboration avec les différents spécialistes de la Banque pour leur offrir une expérience intégrée et personnalisée qui répond à leurs besoins en matière de services bancaires, de financement et de gestion de patrimoine.

Vous contribuez également au développement de Gestion privée 1859 à Montréal en tissant des liens durables avec vos clients, en développant votre réseau et en identifiant de nouvelles occasions d'affaires.

Qualifications recherchées

- Expérience pertinente dans les domaines de la banque, de la gestion de la relation client, du crédit ou du financement.
- Expérience avec une clientèle riche, professionnelle ou entrepreneuriale.
- Bonne connaissance des produits et services bancaires ainsi que des solutions de crédit et de financement.
- Compétences démontrées en développement des affaires, négociation et gestion des relations.
- Capacité à développer et maintenir un réseau solide de clients et de partenaires.
- Excellent service à la clientèle et solides compétences relationnelles.
- Autonomie, initiative, rigueur et capacité à gérer efficacement un portefeuille client.
- Capacité à collaborer efficacement avec différents spécialistes et partenaires pour offrir une expérience client intégrée.
- Bonne compréhension des exigences de conformité et de gestion des risques liées aux activités bancaires.
- Esprit d’entreprise, agilité et concentration sur les résultats.

Motif de l’exigence linguistique. Pour servir une clientèle parlant une autre langue que le français de façon régulière.

Compétences mentionnées

Communication · Intelligence émotionnelle · Travail en équipe · Responsabilité · Axé sur le client · Agilité d'apprentissage · Écoute

Rémunération et avantages

La Banque offre une rémunération concurrentielle et des avantages modulables dès l’embauche pour le bien-être du personnel et de sa famille.

- Programme de santé et de mieux-être avec plusieurs options.
- Assurance collective à options modulables.
- Régime de retraite avantageux.
- Programme d’achat d’actions.
- Programme de soutien au personnel et à ses proches.
- Conditions préférentielles sur les services bancaires.
- Possibilité de participer à des projets communautaires.
- Accès à un service de télémédecine.
- Accès à une clinique virtuelle pour améliorer le sommeil.

La Banque adapte ses avantages aux tendances et à l’évolution des besoins du personnel et de ses proches.

Le personnel travaille dans un milieu dynamique avec des outils de collaboration modernes. La Banque accorde de l’importance à ses idées et favorise les échanges et la rétroaction en continu, notamment par les sondages et ses programmes.

Culture et valeurs de la Banque

La Banque Nationale présente sa culture comme humaine, entreprenante et audacieuse, axée sur les personnes et sur un effet positif dans leur vie. Elle s’appuie sur trois valeurs, la complicité, l’agilité et le pouvoir d’agir. Elle place l’inclusion au cœur de ses engagements et cherche à offrir un milieu accessible et sans obstacle à son personnel dans la mesure du possible.

La Banque propose des mesures d’accessibilité pendant le recrutement dans la mesure de ses moyens. Les personnes qui ont besoin d’un accommodement peuvent en parler dès le premier contact. Elle accueille les candidatures de tous les horizons et souhaite connaître la contribution que chaque personne peut apporter.

La Banque invite les personnes intéressées à soumettre leur candidature.

Développement professionnel

La Banque offre plusieurs façons de progresser dans sa carrière, notamment l’apprentissage en situation de travail, la formation, le codéveloppement, le jumelage, l’accompagnement professionnel, le mentorat, les journées carrières internes et les échanges avec les dirigeants.

Milieu inclusif et diversité

La Banque valorise les particularités visibles et invisibles de chaque personne. Elle accueille les candidatures de tous les horizons et invite les candidats à présenter ce qu’ils peuvent apporter à l’équipe.