Conseiller(ère) en développement des affaires – Assurance de dommages

Industrielle Alliance, Assurance auto et habitation inc.

Lieu principal · Montréal, Québec

Autres lieux de travail possibles · Québec, Québec

Bureau · 1981, McGill College

Domaine d’activité · Gestion de projets et de programmes - Généraliste / multidisciplinaire

Statut affiché · Emploi permanent

Horaire · Temps plein

Adresse(s) indiquée(s) · 1981 McGill College, Montreal, Québec / 1080, Grande-Allée Ouest, Québec, Québec

Publié le 16 novembre 2026 · Poste JR10028405

Postuler avant le 7 décembre 2026

Le poste

Le rôle s’adresse à une personne intéressée par le développement des affaires et le courtage en assurance de dommages. Il faut savoir bâtir des relations solides, comprendre les besoins du marché et trouver des solutions qui servent des objectifs communs.

À titre de conseiller en développement des affaires – Assurance dommages chez Prysm Assurances générales, une filiale d’iA Auto et logement, vous jouerez un rôle clé dans le développement et le soutien de notre réseau de maisons de courtage partenaires, principalement dans la région du Grand Montréal.

Ce poste est une excellente occasion de mettre en valeur votre expertise en courtage, votre sens des affaires et vos compétences relationnelles dans un environnement où la collaboration et le développement sont au cœur des priorités.

Responsabilités

En tant que conseiller en développement des affaires – Assurance dommages, vous serez au cœur de notre mission. Les principales responsabilités sont les suivantes :

- Développer le réseau en sollicitant de nouvelles entreprises potentielles, en répondant aux demandes et en coordonnant la création de nouvelles entreprises partenaires
- Développer et maintenir d’excellentes relations avec votre entreprise et votre réseau professionnel par des visites de courtoisie et des activités de représentation
- Analyser de manière proactive les résultats des entreprises partenaires sous votre responsabilité et mettre en œuvre des solutions qui aident à atteindre les objectifs
- Engager et soutenir les entreprises partenaires en fonction des règles commerciales et veiller à leur compréhension des stratégies, des prix, des normes, des produits et de l’appétit pour le risque
- Rester à l’affût des besoins, des tendances et des mouvements du marché du courtage pour générer des renseignements commerciaux et identifier les opportunités potentielles

- Développer et maintenir vos connaissances sur les produits, systèmes et environnement de courtage, y compris EIS, TarifExpert et EPIC
- Contribuer à la qualité de l’expérience du partenaire en coordonnant les événements et les compétitions et en prenant soin des insatisfactions de premier niveau.

Profil recherché

- Avoir un minimum de 5 ans d’expérience en assurance de dommages et une bonne connaissance de l’environnement de courtage
- Se distingue par ses compétences en organisation et en planification et sa capacité à gérer efficacement ses priorités
- A d'excellentes compétences en communication, orale et écrite, et une capacité reconnue à développer des relations d'affaires durables
- Démontre de solides compétences en négociation, un sens politique et la capacité de mobiliser différents partenaires autour d'objectifs communs
- Détient un permis de conduire valide; un permis d’assurance de dommages est un atout
- Connaissance avancée du français.

Milieu de travail et avantages

- Un environnement de travail où l’apprentissage et le développement se fondent dans une quête collective d’excellence
- L’intelligence artificielle est entre les mains de tous, augmentant votre efficacité personnelle et stimulant la croissance de l’organisation.
- Un environnement sain, sûr, équitable et inclusif où le potentiel peut être librement exprimé et développé
- L’opportunité de travailler dans un environnement hybride, soutenu par la flexibilité et l’accès à des espaces de travail inspirants et innovants
- L’opportunité d’évoluer dans un rôle relationnel au cœur du secteur du courtage en assurance de dommages
- L’opportunité de développer un réseau d’affaires solide et d’apporter une contribution concrète à la croissance des partenariats.

Avantages sociaux

- Protection collective modulable
- Plan de retraite concurrentiel et plan d'achat d'actions
- Plan de vacances et jours de bien-être et de développement personnel
- Télémédecine et Programme d’aide aux employés et à la famille
- Programme donnant accès à du mobilier ergonomique
- Prime liée au rendement
- Réductions sur les produits et autres avantages offerts.

Postulez maintenant et prenez les devants dans votre carrière, où votre talent compte vraiment!

Candidature

Chez iA, nous croyons au potentiel et à la diversité des expériences. Si ce rôle vous inspire, osez postuler : votre place est peut-être avec nous et nous voulons vous connaître !

Profil d’iA Groupe financier

Selon le profil de l’employeur joint à l’annonce, iA compte plus de 10 000 employés. Plus de 5 millions de clients et 50 000 représentants lui ont fait confiance pour l’assurance, l’épargne et la gestion du patrimoine. Le groupe indique gérer plus de 235 milliards de dollars d’actifs et jouer un rôle important dans les services financiers au Canada et aux États-Unis.

Fort d’une histoire de plus de 130 ans, iA associe sa capacité à innover au soutien accordé à chaque membre de ses équipes et à la présence de dirigeants reconnus dans son secteur.