RBC Group Consultant - Québec

Réquisition	R0000190477
Employeur	Banque Royale du Canada
Lieux au Canada	Montréal (Québec, Canada)
Adresse principale	600 RUE JEAN TALON E, MONTRÉAL, QC H2R 3A8, Canada
Publication	27 octobre 2026
Date dans la description	19 octobre 2026
Secteur d’activité	Marque, marketing, communications et citoyenneté, et RH
Statut	Permanent
Horaire	temps plein · 37,5 h par semaine
Rémunération	Salarié

Le poste

Il s'agit d'opportunités actuelles et futures à travers le Québec

Conseiller(ère) expert(e), Avantage collectif

Avantage collectif RBC est un secteur complet qui offre une variété de produits d’épargne-retraite, y compris des REER collectifs, des régimes de participation différée aux bénéfices, des comptes d'épargne libre d'impôt collectifs et des régimes de retraite à cotisations déterminées, combinée à des conseils d’expert, le tout commodément offert sur le lieu de travail.

Si vous êtes un professionnel des ventes motivé qui aime établir des relations avec des entreprises clientes et mettre le client en premier, vous aimerez ce rôle mobile comme consultant pour l'acquisition de nouveaux promoteurs (clients commerciaux/grandes entreprises clientes) et participants. Ce rôle, important pour toutes les plateformes d'affaires de RBC, est accompagné d'un plan de rémunération variable.

Responsabilités

- Vendre des régimes collectifs d'épargne-retraite et des programmes de bien-être financier : vous passez 60 % de votre temps à développer votre entreprise et 40 % à vendre.
- Cibler des occasions de recommandation dans le cadre des programmes d’aide au crédit hypothécaire et de prêts d’apport en capital.
- Promouvoir la proposition de valeur de RBC auprès des partenaires et du marché externe.
- Établir et entretenir des relations avec les cadres supérieurs des Services bancaires personnels et commerciaux et de la Gestion de patrimoine.
- Activités d'acquisition de nouveaux promoteurs Avantages collectifs.

Éléments clés à la réussite

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

Exigences

- Solides aptitudes pour la prospection, le réseautage et l’expansion des affaires
- Compétences éprouvées en matière de vente et capacité à atteindre ou dépasser les objectifs
- Faire preuve d’une grande autonomie et d’esprit entrepreneurial.
- Capacité de s'autogérer pour réaliser un plan.
- Excellentes compétences pour établir des relations internes et externes pour élaborer et mettre en œuvre des stratégies de croissance des entreprises
- Le titulaire du poste doit être déjà Professionnel en Régime de Retraite (PRR),ou réussir les cours nécessaires à l'obtention du titre de PRR dans un délai de 18 mois après la date d'embauche.
- La maîtrise de l’anglais et du français est requise pour servir la clientèle dans les deux langues.

Atouts

- Excellentes aptitudes pour la présentation d’exposés, la communication et la gestion du temps, et bon sens de l’organisation
- Excellente connaissance des technologies informatiques et mobiles et des capacités éprouvées dans les technologies numériques basées sur les produits Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint)
- Orientation vers l’action, créativité et sens des affaires

Qu’en retirerez-vous ?

Nous faisons tout notre possible pour continuer notre croissance et travailler ensemble pour fournir des conseils judicieux qui contribueront au succès de nos clients et à la prospérité de la collectivité. Nous nous soucions du bien-être de tous et nous nous efforçons de réaliser notre plein potentiel, de favoriser la croissance de la collectivité et de contribuer au succès de tous.

- Programme de rémunération totale comprenant les primes et avantages à la carte, la rémunération concurrentielle, les commissions et les mesures, au besoin
- Programme de formation en services financiers en suspens
- Excellentes perspectives de carrière et accès à diverses possibilités d'emploi dans tous les secteurs et régions
- Un accompagnement de la direction et des possibilités de gestion pour favoriser le perfectionnement.
- Équipe dynamique et efficace axée sur l'innovation et la collaboration

Compétences professionnelles

Adaptabilité, curiosité intellectuelle, Développement des affaires, Orientation client

RBC accepte les candidatures jusqu’à 23 h 59 la veille de la date limite affichée.

Le milieu de travail chez RBC

RBC s’appuie sur cinq valeurs communes : la priorité au client, l’intégrité, la collaboration, le respect et l’excellence. Le principe Ensemble à RBC, la clé de la réussite, guide son travail. Pour l’une des plus grandes institutions financières et des plus rentables au monde, l’inclusion et la diversité des perspectives contribuent à la croissance. La banque veut permettre à son personnel de donner le meilleur de lui-même, de collaborer, d’innover et d’évoluer. Ses politiques et programmes favorisent le respect, l’appartenance et l’accès aux occasions pour tous, au bénéfice de sa clientèle et des collectivités.

Communauté de talents

La communauté de talents RBC transmet aux personnes inscrites des offres récentes, des conseils de carrière et des invitations à des activités de recrutement selon leurs intérêts.

Le portail de RBC présente les parcours professionnels et la contribution de ses équipes au bien-être de la clientèle et des collectivités.

Sur le portail de RBC, recherchez la réquisition R0000190477.

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com