Spécialiste du télémarketing, Expansion des affaires

Réquisition	R0000190742
Employeur	RBC Dominion Valeurs mobilières inc.
Lieux au Canada	Montréal (Québec, Canada)
Adresse principale	600 RUE JEAN TALON E, MONTRÉAL, QC H2R 3A8, Canada
Publication	20 novembre 2026
Date dans la description	21 octobre 2026
Date limite affichée	7 décembre 2026
Dernier jour pour postuler	6 décembre 2026
Secteur d’activité	Gestion de patrimoine
Statut	Temporaire
Horaire	temps plein · 37,5 h par semaine
Rémunération	Rémunération à un taux horaire

Le poste

RBC Dominion valeurs mobilières est actuellement à la recherche d’une personne dynamique pour combler le poste de spécialiste du télémarketing, Expansion des affaires. Cette personne doit aimer les interactions sociales et savoir tisser des relations. Le poste représente une excellente occasion d’acquérir de l’expérience dans le secteur de la gestion de patrimoine au sein d’une équipe très performante. Cette opportunité s’agit d’un poste contractuel d'un an assorti d’un horaire à temps plein.

Responsabilités

- Demander randomisément aux clients potentiels de planifier un examen financier avec un conseiller en placement
- Aide à la récupération des documents clés
- Participer au processus d'élaboration des propositions
- Élaborer des indices des possibilités d'affaires et alimenter le pipeline de vente par des appels de demandes aléatoires, ainsi que des appels de suivi et des courriels
- Tenez le conseiller en investissement régulièrement informé des indices de ventes aux clients
- Participer à la stratégie de sensibilisation aux médias sociaux, aux initiatives de marketing et à l'ajout d'indices à la base de données du bulletin pour l'équipe du conseiller

Profil recherché

Exigences

- Capacité de faire des appels proactifs pour présenter de nouveaux services
- La maîtrise de l’anglais et du français est requise pour servir la clientèle dans les deux langues.
- Motivation pour atteindre des objectifs tout en travaillant dans un environnement dynamique et effervescent
- Personnalité extravertie et excellentes aptitudes pour les relations interpersonnelles
- Confiance et capacité démontrée d'influencer le résultat d'une conversation
- Capacité de faire face aux refus et de rester positif
- Capacité de travailler de façon autonome
- Capacité de mener de front plusieurs tâches et d’en établir les priorités

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Atouts

- Expérience de la communication téléphonique avec les clients dans un centre de contact/centre d'appels
- Expérience dans le domaine de la vente
- Examen réglementaire canadien sur les investissements (ERCI)
- Diplôme universitaire
- Compréhension des entrepreneurs et des propriétaires d'entreprises

Les avantages pour vous

En donnant toute notre mesure, en pensant différemment pour poursuivre notre croissance et en travaillant en équipe pour fournir des conseils fiables qui contribueront à la réussite des clients et à la prospérité de la collectivité, nous prenons beaucoup de temps à relever. Nous nous soucions du bien-être de tous et nous sommes déterminés à réaliser notre plein potentiel, à favoriser la croissance des collectivités et à contribuer au succès de tous.

- Possibilité d'acquérir des compétences inestimables en ventes et en prospection auprès d'une équipe consultative RBC Dominion en valeurs mobilières très réussie
- Coaching individuel avec conseiller en placement
- Capacité de contribuer à l'obtention de résultats positifs pour les clients potentiels
- Possibilité de découvrir le secteur de la gestion du patrimoine
- Incitations axées sur les résultats et salaires horaires compétitifs

Compétences professionnelles

RBC accepte les candidatures jusqu'à 23 h 59 la veille de la date limite affichée.

Le milieu de travail chez RBC

RBC s'appuie sur cinq valeurs communes : la priorité au client, l'intégrité, la collaboration, le respect et l'excellence. Le principe Ensemble à RBC, la clé de la réussite, guide son travail. Pour l'une des plus grandes institutions financières et des plus rentables au monde, l'inclusion et la diversité des perspectives contribuent à la croissance. La banque veut permettre à son personnel de donner le meilleur de lui-même, de collaborer, d'innover et d'évoluer. Ses politiques et programmes favorisent le respect, l'appartenance et l'accès aux occasions pour tous, au bénéfice de sa clientèle et des collectivités.

Communauté de talents

La communauté de talents RBC transmet aux personnes inscrites des offres récentes, des conseils de carrière et des invitations à des activités de recrutement selon leurs intérêts.

Le portail de RBC présente les parcours professionnels et la contribution de ses équipes au bien-être de la clientèle et des collectivités.

RBC cherche à pourvoir un poste vacant et invite les personnes intéressées à postuler. L'équipe peut communiquer avec les personnes qualifiées pour examiner leur CV plus en détail.

Sur le portail de RBC, recherchez la réquisition R0000190742.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™