Soirée portes ouvertes RBC en Planification financière | Le mardi 20 janvier 2026

Réquisition	R0000192346
Employeur	Banque Royale du Canada
Lieux au Canada	Montréal (Québec, Canada)
Adresse principale	1 PLACE VILLE MARIE, MONTRÉAL, QC H3B 4S6, Canada
Publication	9 novembre 2026
Dernier jour pour postuler	10 janvier 2027
Date limite affichée	11 janvier 2027
Secteur d'activité	Services bancaires aux particuliers et aux entreprises
Statut	Permanent
Horaire	temps plein · 37,5 h par semaine
Rémunération	Salarié

Le poste

Soirée Portes ouvertes RBC | Le mercredi 13 janvier 2027

Lorena Biason, Vice-présidente régionale, Planification financière – Québec vous invite à une soirée portes ouvertes le mercredi 13 janvier 2027 de 17h00 à 19h00.

Nous sommes à la recherche de talents pour se joindre à notre équipe de professionnels en planification financière qui est en pleine expansion à travers le Québec.

En tant que planificateur financier de RBC, vous avez l'occasion de gérer et de faire croître un portefeuille de clientèle bien nantie. Vous effectuez, sur une base constante, l'examen détaillé de la situation financière des clients, en établissant des relations à long terme grâce à des conseils de qualité supérieure, une expertise en planification financière et des services continus. Votre énergie débordante pour atteindre les objectifs et votre passion pour la planification financière en général vous poussent à offrir des conseils et des solutions de renommée mondiale pour aider les clients à atteindre leurs objectifs à long terme. Grâce à un salaire de base combiné à une rémunération variable, vous serez en mesure de créer le futur que vous voulez pour vous-même et les clients que vous conseillez.

En tant que Planificateur financier, Planification en placements et retraite de RBC, vous établissez des relations avec les clients actuels et potentiels de RBC et vous créez pour eux des solutions de placement personnalisées. En plus de vos propres activités de sollicitation et de réseautage, vous êtes pleinement soutenu par des partenaires internes qui vous recommandent des clients. Votre créativité, votre motivation et votre désir de générer de nouvelles ventes de placement vous poussent à offrir des conseils et des solutions de renommée mondiale pour aider les clients à atteindre leurs objectifs à long terme. Grâce à votre potentiel de revenu illimité, vous pourrez vraiment créer le futur que vous voulez pour vous-même et les clients que vous conseillez.

Faites carrière avec nous !

Caractérisée par une culture fondée sur des valeurs solides, RBC est riche en possibilités et en reconnaissance : un environnement où la réussite de nos clients et la prospérité de nos collectivités sont nos priorités.

Venez rencontrer Lorena Biason et son équipe de leaders !

Détails de l'événement

Date: Mercredi le 13 janvier, 2027

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Heure : 17 h 00 – 19 h 00

Lieu : Cet événement aura lieu en personne, à Montréal (l'adresse exacte sera fournie après confirmation)

Comment participer

Cet événement est sur invitation seulement. Pour manifester votre intérêt, veuillez soumettre votre CV dès aujourd'hui. Les personnes sélectionnées recevront une confirmation et les détails de l'événement au plus tard le 5 janvier 2027.

Ne manquez pas cette occasion de rencontrer les leaders de RBC et de faire le premier pas vers une carrière enrichissante en planification financière à RBC.

Veuillez postuler si vous êtes disponible à cette date et que vous souhaitez participer à une soirée de recrutement pour combler des postes de planification financière. Nous recherchons des talents pour rejoindre nos équipes de professionnels de la planification financière.

Planificateur(rice) financier(ère) relationnel(le)

Responsabilités

- Fournir des conseils personnalisés en planification financière et aider les clients à atteindre leurs objectifs grâce à notre gamme unique de solutions d'investissement, de crédit et de banque actuelle
- Gérer activement et assurer la croissance d'un portefeuille de clients, en utilisant des pratiques de gestion de la relation fondées sur la valeur
- Maintenir des liens avec les partenaires de services et les entreprises locales pour optimiser les possibilités d'affaires et les recommandations

- Fournir des conseils et des solutions personnalisés en matière de planification financière grâce à notre gamme unique de solutions et de portefeuilles de placement, qui comprend RBC et des solutions de fonds communs de placement de tiers qui sont les meilleurs de leur catégorie

- Acquisition de nouveaux clients et actifs et renforcement des relations avec les clients actuels et leurs actifs

- Diriger les clients vers les membres appropriés de l'équipe RBC pour les aider à répondre à leurs besoins de façon continue

- Acquérir des sources de recommandation externes grâce au réseautage, au marketing et à vos personnes d’influence

- Aider les planificateurs financiers à préparer les rencontres avec les clients, et offrir un soutien pour la finalisation de solutions de crédit, de placement et de services bancaires courants.
- Fournir un soutien uniforme aux demandes des clients en agissant comme personne-ressource pour résoudre les problèmes et en assurant l'exactitude des dossiers par le suivi, au besoin.
- Assurer l'exécution efficace et efficiente des tâches des clients, en déterminant les domaines à améliorer pour réaliser des gains d'efficience.
- Maximiser les occasions de découvrir les besoins des clients, de formuler des recommandations, de renforcer les relations rentables avec les clients et de suivre et d'examiner les progrès réalisés par rapport au plan annuel de l'équipe.
- Veiller à la conformité aux politiques et aux procédures, et déterminer et corriger tout facteur de risque opérationnel.
- Soutenir les tâches administratives des planificateurs financiers en adoptant une approche d'amélioration continue pour créer une expérience client supérieure.

Que vous faut-il pour réussir ?

Compétences essentielles

- Permis d'action de fonds mutuels (cours du Fonds canadien d'investissement ou cours du Canada sur le commerce des valeurs mobilières)
- Expérience directe des prêts, des placements et des services bancaires généraux
- Capacité démontrée de travailler dans un environnement dynamique et de gérer des priorités concurrentes, d'exécuter de multiples tâches et de résoudre des problèmes.

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

- Capacité d'utiliser les produits Microsoft Office et les technologies numériques
- De très bonnes aptitudes en communication en personne, par courriel et par téléphone
- Flexibilité, empressement à apprendre, sens élevé de l'éthique et soif de succès
- Capacité de travailler en équipe et en autonomie
- Expérience de l'utilisation du Linx, CASPER, de la Plateforme de vente, du Système des placements de RBC, de l'ODAC et du SIRI
- La maîtrise de l'anglais et du français est requise pour servir la clientèle dans les deux langues.

Compétences souhaitées

- Une solide expérience dans l'établissement et le maintien de relations avec les clients du secteur des services financiers

Les avantages pour vous

En donnant toute notre mesure, en pensant différemment pour poursuivre notre croissance et en travaillant en équipe pour fournir des conseils fiables qui contribueront à la réussite des clients et à la prospérité de la collectivité, nous prenons beaucoup de temps à relever. Nous nous soucions du bien-être de tous et nous sommes déterminés à réaliser notre plein potentiel, à favoriser la croissance des collectivités et à contribuer au succès de tous.

- RBC Statut d'employé à temps plein, potentiel de revenu illimité et programme de prestations globales
- Équipe dynamique et performante axée sur la progression et la collaboration
- Programme de formation de classe mondiale en matière de services financiers
- Options flexibles de conciliation travail-vie personnelle

Profil recherché

Exigences

- Accréditation en planification financière (IPF) ou en cours de réalisation
- Représentant inscrit dans les fonds communs de placement (succès du cours du Fonds canadien d'investissement ou du Cours canadien sur le commerce des valeurs mobilières)
- Au moins trois ans d'expérience dans le domaine de la planification financière
- Aptitudes avérées en réseautage et en acquisition de clientèle
- Capacité d'établir un réseau de recommandations solide pour les clients
- La maîtrise de l'anglais et du français est requise pour servir la clientèle dans les deux langues.
- Accréditation en planification financière (IPF) ou en cours de réalisation
- Représentant inscrit dans les fonds communs de placement (succès du cours du Fonds canadien d'investissement ou du Cours canadien sur le commerce des valeurs mobilières)
- Au moins deux ans d'expérience dans le domaine de la planification financière
- Aptitudes avérées en réseautage et en acquisition de clientèle
- Capacité à cultiver des relations solides avec les partenaires
- La maîtrise de l'anglais et du français est requise pour servir la clientèle dans les deux langues.

Les avantages pour vous

En donnant toute notre mesure, en pensant différemment pour poursuivre notre croissance et en travaillant en équipe pour fournir des conseils fiables qui contribueront à la réussite des clients et à la prospérité de la collectivité, nous prenons beaucoup de temps à relever. Nous nous soucions du bien-être de tous et nous sommes déterminés à réaliser notre plein potentiel, à favoriser la croissance des collectivités et à contribuer au succès de tous.

- RBC Statut d'employé à temps plein, potentiel de revenu illimité et programme de prestations globales
- Équipe dynamique et performante axée sur la progression et la collaboration
- Programme de formation de classe mondiale en matière de services financiers
- Options flexibles de conciliation travail-vie personnelle

Associé(e)

En quoi consiste l'emploi ?

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

À titre d’associé, vous offrirez aux planificateurs financiers un soutien clientèle et aux ventes direct afin de leur permettre de se concentrer sur les activités de planification et de prestation de conseils aux clients. Vous contribuerez à une Expérience client qui se démarque en offrant du soutien à valeur ajoutée et en réglant les problèmes. Vous collaborerez avec des partenaires de l’ensemble de l’organisation pour déterminer les besoins et les objectifs des clients, répondre à leurs besoins, renforcer les relations client et simplifier les affaires avec RBC. En tant que membre de l’équipe de planification financière, vous ferez preuve de leadership en ce qui a trait au perfectionnement des associés et vous apportez des idées novatrices pour accroître l’efficience du fonctionnement de l’équipe.

Les avantages pour vous

En donnant toute notre mesure, en pensant différemment pour poursuivre notre croissance et en travaillant en équipe pour fournir des conseils fiables qui contribueront à la réussite des clients et à la prospérité de la collectivité, nous prenons beaucoup de temps à relever. Nous nous soucions du bien-être de tous et nous sommes déterminés à réaliser notre plein potentiel, à favoriser la croissance des collectivités et à contribuer au succès de tous.

- RBC Statut d'employé à temps plein, potentiel de revenu illimité et programme de prestations globales
- Équipe dynamique et performante axée sur la progression et la collaboration
- Programme de formation de classe mondiale en matière de services financiers
- Options flexibles de conciliation travail-vie personnelle

Planificateur(rice) Financier(ère), Planification en placements et retraite

Compétences professionnelles

Communication, Développement des affaires, Orientation client, Planification à long terme

RBC accepte les candidatures jusqu’à 23 h 59 la veille de la date limite affichée.

Le milieu de travail chez RBC

RBC s’appuie sur cinq valeurs communes : la priorité au client, l’intégrité, la collaboration, le respect et l’excellence. Le principe Ensemble à RBC, la clé de la réussite, guide son travail. Pour l’une des plus grandes institutions financières et des plus rentables au monde, l’inclusion et la diversité des perspectives contribuent à la croissance. La banque veut permettre à son personnel de donner le meilleur de lui-même, de collaborer, d’innover et d’évoluer. Ses politiques et programmes favorisent le respect, l’appartenance et l’accès aux occasions pour tous, au bénéfice de sa clientèle et des collectivités.

Communauté de talents

La communauté de talents RBC transmet aux personnes inscrites des offres récentes, des conseils de carrière et des invitations à des activités de recrutement selon leurs intérêts.

Le portail de RBC présente les parcours professionnels et la contribution de ses équipes au bien-être de la clientèle et des collectivités.

Sur le portail de RBC, recherchez la réquisition R0000192346.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™