Premier(ère) directeur(trice) relationelle, services financiers commerciaux - professionels de la santé

Réquisition	R0000192492
Employeur	Banque Royale du Canada
Lieux au Canada	Montréal (Québec, Canada)
Adresse principale	600 RUE JEAN TALON E, MONTRÉAL, QC H2R 3A8, Canada
Publication	24 novembre 2026
Date dans la description	13 novembre 2026
Date limite affichée	5 décembre 2026
Dernier jour pour postuler	4 décembre 2026
Secteur d'activité	Services bancaires aux particuliers et aux entreprises
Statut	Permanent
Horaire	temps plein · 37,5 h par semaine
Rémunération	Salarié

Le poste

Vous vous distinguez par vos aptitudes à la vente et votre capacité de régler des questions commerciales complexes. Ce rôle a pour objectif d'assurer une gestion relationnelle efficace et d'offrir des conseils financiers de premier ordre grâce à une approche globale des secteurs spécialisés qui regroupe les ventes, les produits, les politiques du risque et les stratégies de marché, en vue d'offrir des solutions répondant aux besoins précis des professionels de la santé. Dans ce rôle de direction, votre expérience très étendue en analyse financière, en crédit et en acquisition de clientèle occupe le devant de la scène. Vos compétences certaines en élaboration de solutions, votre parfaite maîtrise de l'art de la vente, votre savoir-faire en gestion de portefeuille et vos aptitudes en service clientèle jettent les bases de votre réussite.

Responsabilités

- Appliquez vos expériences de vente antérieures dans la prospection et la génération d'indices pour les clients nouveaux et actuels
- Démontrer vos compétences en gestion de portefeuille et en atténuation des risques en examinant les états financiers pour cerner les tendances, de surveiller les risques et de procéder à des évaluations aux fins de la restructuration du crédit
- Offrir aux clients une expérience exceptionnelle en leur offrant de meilleurs conseils financiers et commerciaux
- S'appuyer sur l'expertise de RBC en identifiant les possibilités de renvoi et en faisant des présentations avec des recommandations appropriées aux partenaires de RBC
- Collaborer avec les différentes équipes et coordonner les efforts pour élaborer et mettre en oeuvre une stratégie de contact avec les clients
- Promouvoir l'optimisation numérique en recommandant le Portefeuille RBC, l'application mobile RBC et leur utilisation régulière en informant les clients à leur sujet et en leur montrant comment ils fonctionnent

Profil recherché

Exigences

- Au moins trois à cinq ans d'expérience dans le secteur bancaire d'affaires
- Expérience de vente et d'expansion d'entreprise et expérience exceptionnelle de gestion de la relation client

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

- Compétences en crédit : évaluation de l'analyse financière et des risques, fourniture de solutions de crédit structurées et présentation de l'offre
- Expertise dans un secteur spécialisé (p. ex. immobilier, santé, agriculture)
- Expérience des nouvelles technologies de communication (par exemple, réunions en ligne, réseaux sociaux, banque numérique et applications mobiles)
- Bilinguisme (anglais et français)

Atouts

- Solides aptitudes pour la communication et la présentation d'exposés
- Connaissances approfondies des produits et services déterminées en fonction de la spécialisation dans un secteur d’activité
- Capacité d'acquérir de nouveaux clients (c.-à-d. promouvoir des propositions de valeur, rechercher des pistes de vente et générer des recommandations, répondre aux demandes des clients et faire des sollicitations, demander des recommandations)
- Diplôme universitaire, idéalement en affaires, administration des affaires, ou expérience équivalente

Les avantages pour vous

En donnant toute notre mesure, en pensant différemment pour poursuivre notre croissance et en travaillant en équipe pour fournir des conseils fiables qui contribueront à la réussite des clients et à la prospérité de la collectivité, nous prenons beaucoup de temps à relever. Nous nous soucions du bien-être de tous et nous sommes déterminés à réaliser notre plein potentiel, à favoriser la croissance des collectivités et à contribuer au succès de tous.

- Formation aux ventes et à la gestion pour les ventes de calibre mondial et possibilités presque illimitées de développement
- Programme de rémunération global comprenant les primes et les avantages à la carte, la rémunération concurrentielle, les commissions et les mesures, au besoin
- Importance de l'équilibre entre vie professionnelle et vie privée
- Une occasion unique de développement personnel et professionnel
- Équipe dynamique et performante axée sur la progression et la collaboration

Compétences professionnelles

Sécurité financière, Adaptabilité, Communication, curiosité intellectuelle, Développement des entreprises, Gestion d'entreprise, Orientation client, Pensée critique

RBC accepte les candidatures jusqu’à 23 h 59 la veille de la date limite affichée.

Le milieu de travail chez RBC

RBC s’appuie sur cinq valeurs communes : la priorité au client, l’intégrité, la collaboration, le respect et l’excellence. Le principe Ensemble à RBC, la clé de la réussite, guide son travail. Pour l’une des plus grandes institutions financières et des plus rentables au monde, l’inclusion et la diversité des perspectives contribuent à la croissance. La banque veut permettre à son personnel de donner le meilleur de lui-même, de collaborer, d’innover et d’évoluer. Ses politiques et programmes favorisent le respect, l’appartenance et l’accès aux occasions pour tous, au bénéfice de sa clientèle et des collectivités.

Communauté de talents

La communauté de talents RBC transmet aux personnes inscrites des offres récentes, des conseils de carrière et des invitations à des activités de recrutement selon leurs intérêts.

Le portail de RBC présente les parcours professionnels et la contribution de ses équipes au bien-être de la clientèle et des collectivités.

RBC cherche à pourvoir un poste vacant et invite les personnes intéressées à postuler. L’équipe peut communiquer avec les personnes qualifiées pour examiner leur CV plus en détail.

Sur le portail de RBC, recherchez la réquisition R0000192492.

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com