Vice-président(e) régional(e), Saguenay et Est du Québec

Réquisition	R0000192994
Employeur	Banque Royale du Canada
Lieux au Canada	Saguenay (Québec, Canada)
Adresse principale	1444 BOUL TALBOT, SAGUENAY, QC G7H 4B7, Canada
Publication	18 novembre 2026
Dernier jour pour postuler	17 décembre 2026
Date limite affichée	18 décembre 2026
Secteur d'activité	Services bancaires aux particuliers et aux entreprises
Statut	Permanent
Horaire	temps plein · 37,5 h par semaine
Rémunération	Salarié

Le poste

Ce rôle au sein de la haute direction régionale assure la direction, l'accompagnement et le perfectionnement d'une équipe de professionnels de la vente, Marchés intégrés, pour favoriser l'acquisition, le maintien et la croissance de la clientèle, l'optimisation des revenus et la prestation d'un excellent service à nos clients. Vous dirigez la mise en œuvre des initiatives stratégiques, cherchez des débouchés et veillez à accroître la visibilité et la notoriété de la marque RBC auprès des gouvernements, des groupes communautaires et de certains secteurs d'activité. Votre priorité consiste à diriger votre équipe et à travailler en étroite collaboration avec les partenaires RBC afin d'aider le réseau des succursales à conserver sa position dominante sur le marché. Votre réussite dans ce rôle repose sur votre volonté de contribuer au succès de nos clients, de nos employés et des collectivités.

Responsabilités

- Diriger la mise en oeuvre d'initiatives stratégiques et rechercher activement des occasions dans toute la région pour permettre à RBC de renforcer sa position de leader du marché.
- Promouvoir les activités de vente et de gestion pour optimiser les intrants du marché, offrir une expérience client supérieure et accroître la capacité et l'engagement des employés, tout en tirant parti de toutes les ressources de RBC, y compris en travaillant en étroite collaboration avec des partenaires clés.
- Aider à faire preuve de leadership sur le marché, à promouvoir et à promouvoir la marque RBC en établissant et en maintenant un réseau dans le milieu des affaires, ainsi qu'en travaillant en étroite collaboration avec les chefs d'entreprise, les personnes influentes et les groupes communautaires.
- Gérer les entreprises pour atteindre les objectifs du marché et des ventes tout en conciliant les exigences en matière de risques d'exploitation et de crédit.
- Utilisez les canaux de diffusion numérique et faites la promotion auprès des clients et assurez-vous que l'équipe prend les mesures nécessaires pour permettre aux clients de profiter des services numériques de RBC.

Profil recherché

Exigences

- Feuille de route éloquente sur le plan de la direction des ventes, de l'accompagnement et de la formation d'employés
- Sens aigu des affaires et solide connaissance du secteur financier
- Capacité de créer et de maintenir des réseaux solides dans les milieux d'affaires et les collectivités

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

- Mise en œuvre réussie d'importantes initiatives axées sur le changement et aptitude avérée à établir des relations solides avec les principaux intervenants
- Expérience des nouvelles technologies de communication (par exemple, réunions en ligne, réseaux sociaux, banque numérique et applications mobiles)
- Expérience démontrée dans la direction des ventes, le coaching et la capacité de développement des personnes
- L'esprit d'entreprise démontré et les compétences fortes d'acquisition de clients
- Capacité de gérer tous les aspects d'une transaction entière, de la production de recettes à la contribution du marché
- Capacité de développer et de maintenir une forte activité dans les réseaux d'entreprises et les réseaux communautaires
- Aptitude à la croissance de l'entreprise tout en contrôlant les dépenses effectivement
- La maîtrise de l’anglais et du français est requise pour servir la clientèle dans les deux langues.
- Diplôme d’études postsecondaires ou expérience équivalent

Atouts

- Diplôme de 2e cycle un atout
- Expérience dans le domaine des services commerciaux ou des services aux petites entreprises
- Des compétences solides pour les présentations, la communication, les relations interpersonnelles et la négociation

Les avantages pour vous ?

Nous donnons notre pleine mesure, pensons autrement pour poursuivre notre croissance, et collaborons afin d’offrir des conseils fiables qui contribueront à la réussite des clients et à la prospérité des collectivités. Nous nous soucions du bien-être de chacun et nous sommes déterminés à réaliser notre plein potentiel, à favoriser l’essor des collectivités et à contribuer à la réussite de tous.

- Programme de rémunération globale, y compris les primes de rendement, les avantages à la carte et la rémunération concurrentielle
- Perfectionnement soutenu par la direction grâce à des occasions d’accompagnement et de gestion
- Un cadre dynamique et collaboratif où l'initiative personnelle et le travail acharné sont valorisés et récompensés
- Une occasion unique de développement personnel et professionnel

Compétences professionnelles

Favoriser l'impact (inactif), la gestion des personnes, le leadership, libérer le potentiel de nos employés (inactif), l'adaptation rapide et l'apprentissage (inactif), exprimer pour soutenir RBC (inactif)

RBC accepte les candidatures jusqu’à 23 h 59 la veille de la date limite affichée.

Le milieu de travail chez RBC

RBC s’appuie sur cinq valeurs communes : la priorité au client, l’intégrité, la collaboration, le respect et l’excellence. Le principe Ensemble à RBC, la clé de la réussite, guide son travail. Pour l’une des plus grandes institutions financières et des plus rentables au monde, l’inclusion et la diversité des perspectives contribuent à la croissance. La banque veut permettre à son personnel de donner le meilleur de lui-même, de collaborer, d’innover et d’évoluer. Ses politiques et programmes favorisent le respect, l’appartenance et l’accès aux occasions pour tous, au bénéfice de sa clientèle et des collectivités.

Communauté de talents

La communauté de talents RBC transmet aux personnes inscrites des offres récentes, des conseils de carrière et des invitations à des activités de recrutement selon leurs intérêts.

Le portail de RBC présente les parcours professionnels et la contribution de ses équipes au bien-être de la clientèle et des collectivités.

RBC cherche à pourvoir un poste vacant et invite les personnes intéressées à postuler. L’équipe peut communiquer avec les personnes qualifiées pour examiner leur CV plus en détail.

Sur le portail de RBC, recherchez la réquisition R0000192994.

Site Web de la Banque Royale du Canada © 1995- 2026. - Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com