RioTinto

Conseiller(ère) sénior, planification des ventes et des opérations (S&OP) | Senior Adviser,, Sales & Operations Planning (S&OP)

Réquisition	R69996
Lieux au Canada	Montréal, Québec
Publication	23 novembre 2026
Fin d'affichage	8 décembre 2026
Domaine	Opérations intégrées
Statut	Permanent · temps plein
Mode de travail	Présentiel

Version française

Conseiller principal, Planification des ventes et des opérations (S&OP)

- Rôle au cœur des décisions stratégiques et tactiques de planification pour Rio Tinto Atlantic Aluminium
- Expositions à divers intervenants, y compris la haute direction des équipes commerciales et opérationnelles
- Basé à Montréal, QC

Nous cherchons de meilleures façons de fournir les matériaux dont le monde a besoin aujourd'hui et pour l'avenir. Nos valeurs – bienveillance, courage et curiosité – guident notre façon de travailler et notre façon de nous traiter.

Le poste

Nous cherchons un conseiller principal en planification des ventes et des opérations pour aider à gérer le processus de planification des ventes et des opérations (S&OP), qui augmentera la valeur tout au long de la chaîne de valeur de l'Atlantique Rio Tinto Aluminium.

Il s'agit d'une excellente occasion, pour un(e) professionnel(le) de la planification stratégique et analytique, d'être au cœur de la prise de décision et d'améliorer la performance S&OP de bout en bout pour l'ensemble du portefeuille de l'Atlantique.

Relevant du (de la) directeur(trice) principal(e), Portefeuille et S&OP, et avec le concours de différents sites d'exploitation, les équipes Ventes et d'autres fonctions de soutien, vous aurez à :

- Développer et faire évoluer les capacités S&OP ainsi que la maturité des processus à l'échelle du portefeuille Atlantique.
- Piloter le cycle S&OP de bout en bout (cadence, gouvernance, horizons) et améliorer la qualité des décisions.
- Préparer et présenter mensuellement les livrables S&OP pour les instances de planification, couvrant les plans à moyen terme (1 à 18 mois).
- Publier les résultats du cycle afin d'assurer une vision claire et harmonisée du plan, des hypothèses et des décisions clés.
- Promouvoir l'amélioration continue par le biais des meilleures pratiques, de la préparation des décisions et des examens de la performance du cycle.
- Agir à titre d'expert(e) S&OP (SME) et de coach, en identifiant de façon proactive les risques, contraintes et occasions auprès des parties prenantes.
- Renforcer les liens entre les plans annuels, mensuels et hebdomadaires (axer sur 1 à 12 mois; prolonger jusqu'à 18 mois).

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

- Promouvoir une approche fondée sur la valeur plutôt que sur le volume pour appuyer le plan de ventes à marge plus vaste et piloter la numérisation de la planification et des compromis interrégionaux (p. ex., outils et tableaux embarqués, indicateurs clés prêts à prendre des décisions, défis à prévoir et vision consolidée des stocks de produits finis).

Profil recherché

- Un engagement pour votre sécurité et celle de votre équipe
- Diplôme universitaire, idéalement en ingénierie ou en finance, avec 5 à 10 ans d'expérience pertinente, de préférence dans la chaîne d'approvisionnement, la planification ou les opérations liées à l'aluminium
- Expérience préalable avec les grands ensembles de données, la manipulation des données et la présentation des résultats
- Expérience de travail dans grands groupes comme de petits groupes
- Capacité à mobiliser les parties prenantes interfonctionnelles et à gérer des priorités concurrentes
- Connaissance du procédé d'électrolyse et de coulée de l'aluminium
- Compréhension des leviers de performance financière et de création de valeur sous-jacents, avec une approche analytique et orientée vers l'action
- La maîtrise du français et de l'anglais est requise dans la langue orale et écrite. Rio Tinto est une entreprise mondiale et les fonctions de ce poste peuvent nécessiter une collaboration quotidienne avec des collègues, des équipes ou des partenaires basés à l'extérieur du Québec.

Conditions et avantages

Faites reconnaître vos contributions, votre capacité de penser et votre travail acharné, et la satisfaction de savoir que vous avez aidé le monde à progresser.

- Environnement de travail où la sécurité est toujours la priorité absolue
- Possibilités de perfectionnement professionnel et aide à la formation pour réaliser vos axes techniques et de leadership
- Salaire de base concurrentiel en fonction de vos compétences et de votre expérience, et programme incitatif annuel
- Accès en tout temps à des programmes de santé/médical, à des régimes de retraite et d’épargne adaptés aux familles
- Régime d'actionnariat intéressant
- Congé pour diverses raisons (vacances/annuelles, congé parental payé, congé de maladie)
- Rabais pour les employés

Milieu de travail

Un bureau moderne au centre-ville de Montréal avec vue panoramique sur le Vieux-Port et le Mont Royal, un espace de travail soigneusement conçu qui comprend des espaces collaboratifs et privés, un jardin sur le toit et une cour qui se transforme en un étang réfléchissant en été et une patinoire en hiver.

Déjeuners subventionnés tous les jours, accès illimité au café et une large sélection de thés, ainsi que des fruits frais disponibles chaque semaine à chaque étage.

Une gamme d'équipements sur place, entre autres un centre médical, des services de massage, un centre de garde d'enfants pour les employés et des installations de bien-être, comme des cours de fitness gratuits, une salle de méditation et des événements culturels à l'année qui favorisent un équilibre sain entre le travail et l'intimité.

****

Senior Adviser, Sales & Operations Planning (S&OP)

English version

- Role at the centre of strategic and tactical planning decisions for the whole of Rio Tinto Aluminium Atlantic
- Exposure to various stakeholders including senior leadership in Commercial and Operations
- Based in Montreal, QC

Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

R69996 · Conseiller(ère) sénior, planification des ventes et des opérations (S&OP)

Rio Tinto looks for better ways to make the materials people need now and in the future. Care, courage and curiosity guide its work and relationships.

The position

We are looking for a Senior Adviser, Sales & Operations Planning to help manage the sales& operations planning (S&OP) process, which will deliver superior value across the value chain of RT Aluminium Atlantic.

This is a great opportunity for a strategic, analytical planning professional to sit at the centre of decision-making and drive end-to-end S&OP performance across the Atlantic portfolio.

Reporting to the Senior Manager Portfolio and S&OP and working with different operating sites, sales teams, and other support functions, you will:

- Develop and improve S-OP capacity and process maturity across the Atlantic Portfolio.
- Lead the end-to-end S&OP cycle (cadence, governance, horizons) and improve decision quality.
- Prepare and deliver monthly S&OP materials for planning forums, covering mid-term plans (1–18 months).
- Publish the cycle outputs to ensure a clear and harmonized vision of the plan, assumptions and key decisions.
- Promote continuous improvement through best practices, decision preparation and cycle performance review.
- Acting as an SME and S&OP coach, proactively identifying risks, constraints and opportunities between stakeholders.
- Strengthen the links between annual, monthly and weekly plans (focus on 1 to 12 months; increase to 18 months).
- Promote a volume-based approach to support the highest margin sales plan and advanced planning for trans-regional digitization and compromises (tools/ Scoreboard, RCI ready to make decisions, forecasting challenges and consolidated view of finished product stocks).

Qualifications

- A commitment to the safety of yourself and your team
- University degree, preferably in engineering or finance with 5-10 years of related experience, preferably in supply chain, planning functions, or aluminum operations
- Prior experience working with large data sets, manipulating data, and presenting the findings
- Work experience in small and large groups
- Ability to interact with inter-functional stakeholders and manage competing applications
- Knowledge of the aluminium melting and casting process
- Understanding of underlying financial performance and value factors with an analytical and tactical attitude
- Fluidity in both English and French, both written and spoken. Rio Tinto is a global company and the functions of this position may require daily collaboration with colleagues, teams or partners based outside Quebec.

What We Offer

Be recognized for your contribution, your thought and your hard work, and come home knowing that you have helped the world progress.

- A working environment where safety is always the number one priority
- Career development and education support to advance your technical or leadership ambitions
- A competitive base salary that reflects your skills and experience with an annual incentive program
- Continued access to family-friendly health and medical care programs, pension and savings plans
- Attractive share ownership plan
- Leave for all of life’s reasons (vacation/annual, paid parental, sick leave)
- Exclusive employee discounts

Work environment

A modern downtown Montreal office with panoramic views of the Old Port and Mount Royal, a workspace that includes collaborative spaces and private cabins, a rooftop garden and a courtyard that becomes a reflective swimming pool in summer and a ice rink in winter

Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Daily subsidized lunches, free coffee access throughout the day and a wide selection of teas, and fresh fruit available weekly on each floor

On-site facilities, including a medical centre, massage services, employee day care, wellness services such as free fitness classes, a meditation room and year-round cultural events that promote a healthy balance between work and personal life.

À propos de Rio Tinto

Rio Tinto est une entreprise mondiale de premier plan dans les mines et les matériaux. Présente dans 35 pays, elle produit du minerai de fer, du cuivre, de l'aluminium, des minéraux critiques et d'autres matériaux utiles à la transition énergétique et aux personnes, aux collectivités et aux pays.

L'entreprise exerce des activités minières depuis 150 ans et s'appuie sur des connaissances acquises sur plusieurs continents au fil des générations. Elle cherche à fournir les matériaux nécessaires avec des méthodes novatrices qui s'améliorent continuellement, réduisent les émissions et répondent aux normes ESG. Elle travaille avec des partenaires pour résoudre des problèmes, créer des occasions avantageuses pour tous et en faire profiter les collectivités et les pays.

Respect et inclusion

Rio Tinto invite tout particulièrement les Autochtones, les femmes, les personnes LGBTQ+, les travailleurs d'âge mûr, les personnes en situation de handicap et les personnes de diverses origines culturelles à poser leur candidature.

Rio Tinto souhaite que chacun soit à l'aise d'être soi-même et puisse s'exprimer. Le respect des cultures et la diversité des points de vue sont essentiels à la réussite. La race, le genre, la nationalité, l'origine ethnique, la religion, l'âge, l'orientation sexuelle ou toute autre différence n'enlèvent à personne le droit à l'équité et à la dignité.

Pour retrouver cette offre sur le portail de Rio Tinto, recherchez la réquisition R69996.

novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com novijob.com

Tous droits réservés © 2026 - optimisé par novijob™