SOGETEL

Date de référence 23 novembre 2026

Directeur(trice) de comptes

Québec, Canada · lieu selon le territoire • Permanent • Temps plein

Le poste

Développer la clientèle d’affaires de Sogetel sur le territoire attribué au Québec.

Responsabilités

- Prospecter les entreprises, développer les comptes et contribuer à la croissance des ventes.
- Participer à la stratégie commerciale et à la recherche de débouchés sur le territoire.
- Analyser les besoins des clients, proposer des solutions et établir des relations d’affaires durables.

Profil recherché

- Au moins deux ans en vente interentreprises dans les télécommunications, les TI ou un secteur pertinent.
- Aisance avec un CRM, le cycle de vente et la suite Office. Bonnes aptitudes en communication et en négociation.
- DEC ou baccalauréat pertinent considéré comme un atout.

Conditions et avantages

- Poste permanent de 40 heures par semaine, avec possibilité de télétravail au Québec.
- Assurances collectives et régime de retraite avec contribution de l’employeur.
- Congés mobiles, banque de congés de maladie et personnels, et programme d’aide aux employés et à leur famille.
- Programme de congé à traitement différé.
- Semaine de congé autofinancée.

Pour postuler, consultez la page Carrières de Sogetel.